

江苏沐唯特环保科技有限公司是一家集合了国内重点大学专业人才、富有经验的企业领导人及德国海归博士、江苏省海外引进高层次人才等精英创办的高科技企业，从事环保工程建设、环保设备设计制造、环境保护服务等与环保相关的业务。目前公司主要的业务领域为工业废气治理，为工业客户提供废气处理整体解决方案，技术范围涵盖除尘、脱硫、脱硝、VOCs 处理、除臭等废气处理全领域全流程，尤其是静电除尘器和 SCR 脱硝反应器的技术居国内外领先水平。公司有灵活多样的商务模式，可以设计废气处理工艺、承接工程项目，建造废气处理设备，或是提供环保工程服务。此外，通过广泛的合作与研究，公司也可承接废水处理、固废处理、建筑垃圾处理等更多环保领域的项目。公司前身是一个中国瑞士合资企业，结构重组以后新公司于 2020 年 5 月正式运营，拥有一支涵盖工艺技术、产品设计、生产管理、项目执行、市场营销以及行政管理的完整团队。团队继承了瑞士公司的全部技术，并且和其继续保持着全面合作的关系。公司运营之初即受到了政府和国内大型工业集团的广泛关注，业务开展十分迅速，已获得多个合同并成功入选常州市龙城英才计划。同时公司有着深厚的德国、瑞士背景，我们的宗旨是将国外技术引进中国，消化吸收并创新升级，结合中国的市场需求，服务中国客户，合作共赢，为中国的环保事业做出更大贡献！。

地址：江苏省常州市新北区春江路 171 号 401 室

电话：0519 85108570

邮箱：info@muwelt.com

网址：www.muwelt.com



招聘岗位

设计工程师

岗位职责：

- 1、 协助产品主设计师完成除尘器、脱硝塔和脱硫塔等产品的设计图纸。
- 2、 协助产品主设计师完成相关产品的文字方案，以及项目中的各项资料的提交。
- 3、 负责制造环节的日常检查和检验，处理问题和督促进度，按计划完成发货工作。
- 4、 指导安装，协助现场项目经理解决各项技术问题。
- 5、 部门领导安排的其他事务。

岗位要求：

- 1、 机械、材料等专业，大专及以上学历，有环保、机械、重工等设计经验者优先。
- 2、 熟练使用 AutoCAD 等设计软件和常用办公软件。
- 3、 熟悉机械加工工艺及相关设备，能做出合理的替代方案。
- 4、 了解质量控制知识，有效管理和监督供应商的制造过程，确保产品质量和交货期。
- 5、 良好的理解能力和协调能力，工作负责。
- 6、 能适应出差（项目需要安装指导时）。

招聘岗位

工艺工程师

岗位职责：

- 1、 承担烟气脱硝、除尘、脱硫等工程的工艺设计。
- 2、 负责烟气处理项目招、投标相关技术文件制作和组织工作。
- 3、 负责工程施工过程中的工艺设备安装、调试等技术指导，协调解决施工过程中相关的技术事宜。
- 4、 负责工程设计的优化和改进。
- 5、 对除尘、脱硫、脱硝及其他环保节能新技术进行消化吸收、研究及应用。
- 6、 配合市场销售跟客户进行技术交流和方案设计。

岗位要求：

- 1、 环境工程、化学工程、热能动力、材料工程等相关专业本科及以上学历。
- 2、 熟悉烟气除尘、脱硫、脱硝工艺，经培训能够独立完成烟气除尘、脱硫、脱硝工程的工艺专业设计图纸、计算书及其他设计文件，具备现场指导和设计优化、改进的能力。
- 3、 熟悉国家及行业颁发的规范和规定，熟悉设计工作流程，能与各专业进行设计配合。
- 4、 熟练运用掌握 AutoCAD、Microsoft Office 等办公软件。
- 5、 具有烟气除尘脱硫脱硝工程工作经验，或烟气除尘脱硫脱硝工程各阶段实际设计经验者优先。
- 6、 具有强烈责任心，具备良好的沟通协调能力和团队协作精神。

招聘岗位

项目经理

岗位职责：

- 1、负责项目工程整体管理，工程进度管理，质量监督，安全管理，费用控制，风险控制。
- 2、负责项目的组织实施，施工现场的协调和管理。
- 3、按照合同约定按质按期完成施工任务目标，编制项目过程文件。
- 4、协调好甲方、监理、合作商等合作关系使项目顺利移交。

岗位要求：

- 1、大专及以上学历，机械工程、化学工程、环境工程、热能工程等相关专业。有建造师证书者优先。
- 2、1年以上环保、化工或相关行业项目经理经验。
- 3、身体健康，能适应不定期出差。
- 4、熟练的图纸阅读能力及项目建设成本控制能力。熟练掌握项目管理软件、计算机绘图等软件。
- 5、具有较强的计划、组织和执行能力，有较强沟通能力。

招聘岗位

销售经理

岗位职责：

- 1、开发客户资源，开拓市场，贯彻和落实公司的市场战略。
- 2、宣传和推销公司产品，参与展会、交流会等展示活动。
- 3、在项目前期组织与客户的技术交流，配合技术人员实施与客户的交流和方案设计。
- 4、维护客户关系，在项目执行过程中配合和协同与客户的交流。
- 5、收集市场信息，观察市场动态，为公司高层制定市场战略提供参考和建议。
- 6、市场部的其他商务工作。

岗位要求：

- 1、负责国内外的市场开拓，销售经验丰富，熟悉工业废气处理，包括除尘、脱硫、脱硝、VOCs 处理、除臭等，以及环保其他领域的市场状况。
- 2、熟悉国内工业项目招、投标流程及相关法规政策，并有相关的实践经验。
- 3、积极开发水泥、建材、垃圾焚烧、钢铁和化工等领域的客户，根据公司既定的销售目标，制定有效的计划和策略，确保实现公司的销售指标。
- 4、跟踪项目进程，从寻找项目机会、方案交流、报价、商务谈判、投标一直到合同签订等。
- 5、良好的社交能力和队伍管理能力，适应在压力下工作和频繁出差。
- 6、一定的英文能力，能阅读相关的英文资料并进行简单书面沟通。
- 7、有脱硫、电（袋）除尘器、脱硝等产品设计、销售等相关工作经验者优先考虑。
- 8、环境工程、化学工程、热动力工程等相关专业大专及以上学历优先。